

ЧЕТВЕРТЬ ВЕКА ТРАНСФОРМИРУЕМ ИТ-РЫНОК

Технологии цифровой трансформации для ритейла

Odyssey Consulting Group – консалтинговая компания, признанный эксперт в сфере цифровой трансформации. Внедряем лучшие мировые практики для роста компаний из России, СНГ, Ближнего Востока и Азии.

#СЕНТЯБРЬ | 23

СОДЕРЖАНИЕ

- Интервью с генеральным директором 3
- Громкие победы. Ритейл 4
- 25 лет трансформации 8
- Громкие победы. Производство 10
- Интервью с директором практики Digital Commerce Odyssey 15
- Интервью с руководителем Odyssey Care и офиса разработки Odyssey Consulting Group 16
- Личные истории сотрудников 17
- Поддержка решений 18

Интервью с генеральным директором



Денис Стороженко

Генеральный директор
Odyssey Consulting Group

Как трансформировался консалтинг за последние 25 лет в России?

В начале моей работы в компании, основной запрос заключался во внедрении системы учета, чтобы компания могла отражать свою деятельность. Это были первые проекты. Если сравнивать те запросы с тем, что требуется клиентам сегодня, то можно сказать, что это было на порядок проще. Задачи клиентов усложнялись и развивались, и сейчас у всех есть учетные системы. Но все больше возникает потребность в аналитических системах, способных не только отражать происходящее, но и помогать принимать решения. Современные системы основаны на математических моделях, которые позволяют строить прогнозы на будущие периоды и предсказывать, как будет развиваться бизнес. Это немаловажно, и сейчас одного лишь внедрения системы недостаточно. Компаниям требуется консультант, который поможет перестроить бизнес-процессы.

Как ты видишь текущую ситуацию, которая складывается сейчас на рынке?

Рынок разделяется на три ключевых сегмента: тех, кто ранее не использовал западные программные продукты, предпочитая отечественные решения; компании, которые ранее использовали западное ПО и не планируют их менять в ближайшем будущем и компании, которые понимают, что стратегически правильнее сейчас переходить на российские решения. Клиенты первого и третьего сегментов сейчас задумываются о переходе или внедрении новых систем. Очевидно, что проект внедрения будет сопровождаться не просто переносом текущей функциональности в новую систему, но и улучшениями бизнес-процессов. Переход на новую систему – хороший повод для пересмотра бизнес-процессов и стратегии компании. Мы способны интегрировать этот аспект в проект автоматизации, учитывая нашу экспертизу, отраслевую специализацию и опыт работы более 25 лет. А с компаниями, которые и дальше планируют использовать зарубежное программное обеспечение (прим.: Microsoft), мы продолжаем работу, т.к. обладаем знаниями и компетенциями в этой области. Как правило, это крупные клиенты - лидеры своей отрасли, такие как Хофф, Летуаль, Золотое Яблоко.

[ЧИТАТЬ ИНТЕРВЬЮ ПОЛНОСТЬЮ](#) →

Громкие победы. Ритейл

ЕСЛИ ОБУВЬ, ТО
kari

KARI управляет магазинами при помощи нового решения Odyssey Retail



“ KARI работает в нескольких странах, поэтому мы выбрали из решений, которые могли действовать сразу во всех возможных странах присутствия сети. ”

Генеральный директор сети KARI - Валентин Дмитриев

Понравился кейс? Запишитесь на бесплатную консультацию к нашему эксперту

[Записаться](#)



Громкие победы. Ритейл



ЗОЛОТОЕ ЯБЛОКО
парфюмерный супермаркет

Золотое Яблоко использует PimCore для управления товарным каталогом



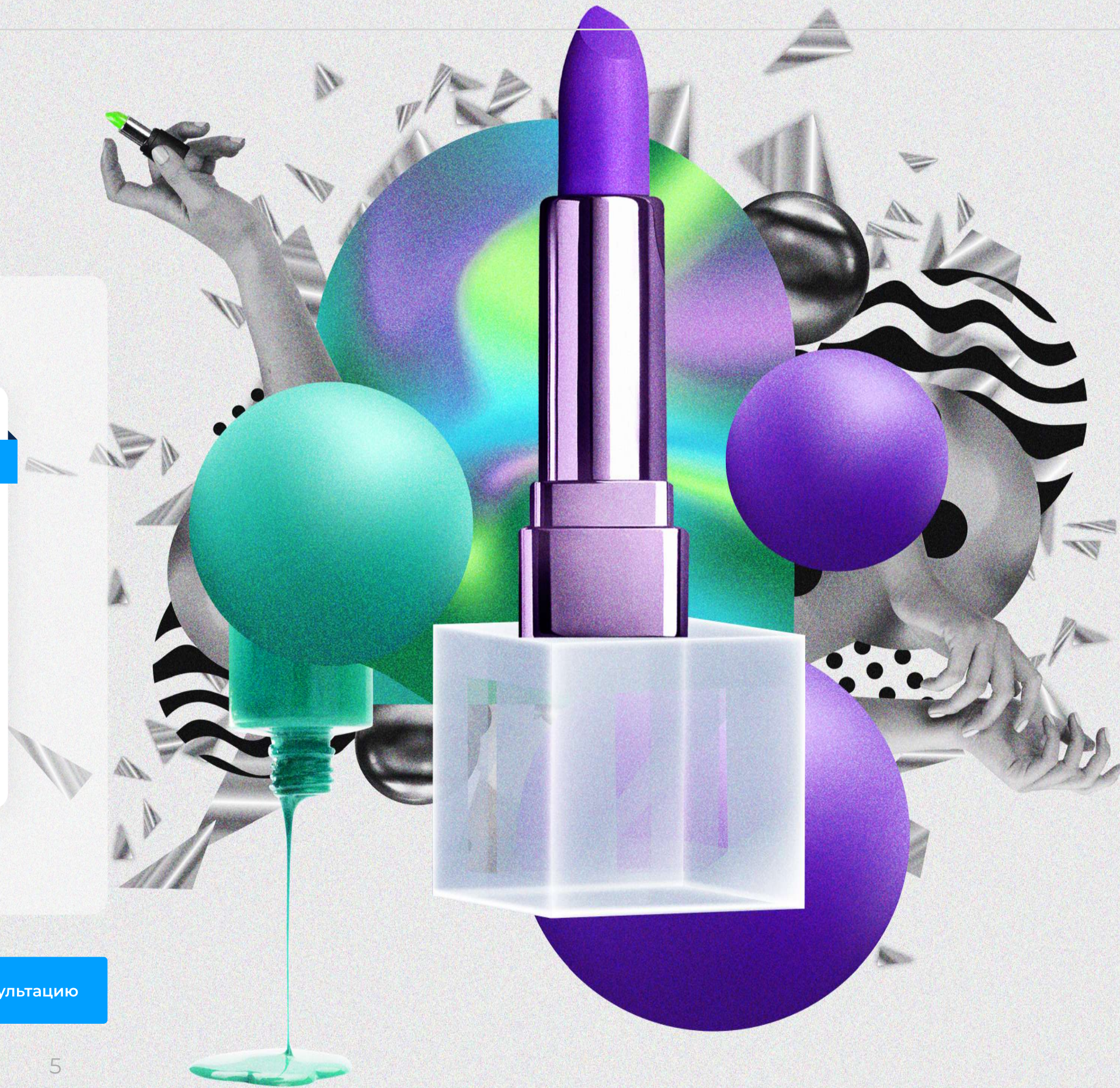
“ Чтобы оперативно заполнить товарный каталог, эксперты Odyssey использовали дополнительные инструменты по загрузке и выгрузке данных о товарных позициях в Excel. Мы реализовали систему автоматической привязки картинок к товарам по штрихкоду, провели массовые процедуры объединения вариантов товара к одной агрегирующей карточке. Все эти решения позволили наполнить базу в рекордный срок.

”

Наталья Воронова, руководитель проектной команды Odyssey

Узнать, как добиться аналогичных результатов в Вашей компании поможет консультация экспертов Odyssey Consulting Group

[Получить консультацию](#)



Громкие победы. Ритейл

lamoda

Lamoda внедрила Odyssey DSM для управления безопасностью в системе ERP



“ Результаты работы с Odyssey Dynamic Security Management заметны уже сейчас: мы повысили уровень защищенности ERP-системы, сократили трудозатраты на настройку ролей пользователей и проведение аудита безопасности нашей ИТ-инфраструктуры. ”

Пресс-офис Lamoda Group

Понравился кейс? Запишитесь на бесплатную консультацию к нашему эксперту

Записаться



Громкие победы. Ритейл

Hoff

Hoff использует решение Odyssey EDI Studio для электронного обмена данными с поставщиками



“ Решение EDI Studio помогло снизить объем ручной работы сотрудников коммерческой дирекции и, как следствие, минимизировать ошибки. Разработка имеет достаточно гибкую архитектуру, что позволило нам реализовать проект своими силами, опираясь лишь на оперативную поддержку Odyssey. В дальнейшем мы планируем использовать еще одно решение линейки Odyssey BIS – Connectivity Studio, которое позволит, например, интегрировать Dynamics AX и 1С. ”

Денис Рудаков, директор по ИТ розничной сети Hoff

Желаете получить профессиональную консультацию, касающуюся вашего бизнес-кейса?

[Получить консультацию](#)

25 ЛЕТ трансформации

Odyssey Consulting Group — международная консалтинговая компания, признанный эксперт в сфере цифровой трансформации.

Внедряем лучшие отечественные и мировые практики для роста компаний из России, СНГ, Ближнего Востока и Азии.

1538

Реализованных
проектов

200

Экспертов
по цифровой
трансформации
бизнеса

25+

лет опыта

Наша миссия

Быть доверенным партнером компаний на пути к большому успеху в бизнесе с помощью преимущества цифровой трансформации

1997



Открытие компании как
российского представительства
Columbus Global Владиславом
Мартыновым, Дмитрием Бутеринным
и Майей Борисовой

1998



Дефолт по
гособлигациям

2005



Назначение Владислава Мартынова на
должность Президента компании
Columbus Global. Получение статуса
Microsoft Global Partner of the Year в
первый раз

2008



Мировой
финансовый
кризис

2009



Получение 18 наград от Microsoft, в
числе которых звания «Партнер года в
сфере розницы», «Партнер года в
сфере производства» и «Партнер года
в сфере дистрибуции»

2012



Ребрендинг: новое
название — Columbus

2014



Присоединение
Крыма

2014



Директором российского подразделения
назначен Денис Стороженко. Запуск
программы технической поддержки Care

2017



Открытие центра компетенций
в Нижнем Новгороде

2019



Получение статуса Inner Circle
Member от Microsoft

2020



Смена стратегических
приоритетов: Columbus –
консалтинговая компания

2020



Пандемия

2021



Ребрендинг подразделения, отвечающего за
работу в России, СНГ, Азии и на Ближнем
Востоке: новое название — Columbus East

2022



Кризис 2022

2022



Columbus East становится независимой
консалтинговой компанией; ребрендинг
компании: новое название Odyssey
Consulting Group

Громкие победы. Производство



Sucden перевела два своих предприятия на новую ERP-систему



“ Новая система затронула все жизненно важные для предприятия процессы: закупки, производство, отгрузки и многое другое. Развертывание охватило 170 рабочих мест Добринского завода и около 90 сотрудников Каменского. Мы планируем получить максимум выгоды от своих инвестиций в ERP-систему, создать единую для всей группы компаний информационную среду, поэтому проект охватит все заводы холдинга в России.



Туманова Елена, директор департамента информационных систем Sucden

Громкие победы. Производство



«ФосАгро»: подготовка и согласование бюджетов в три раза быстрее



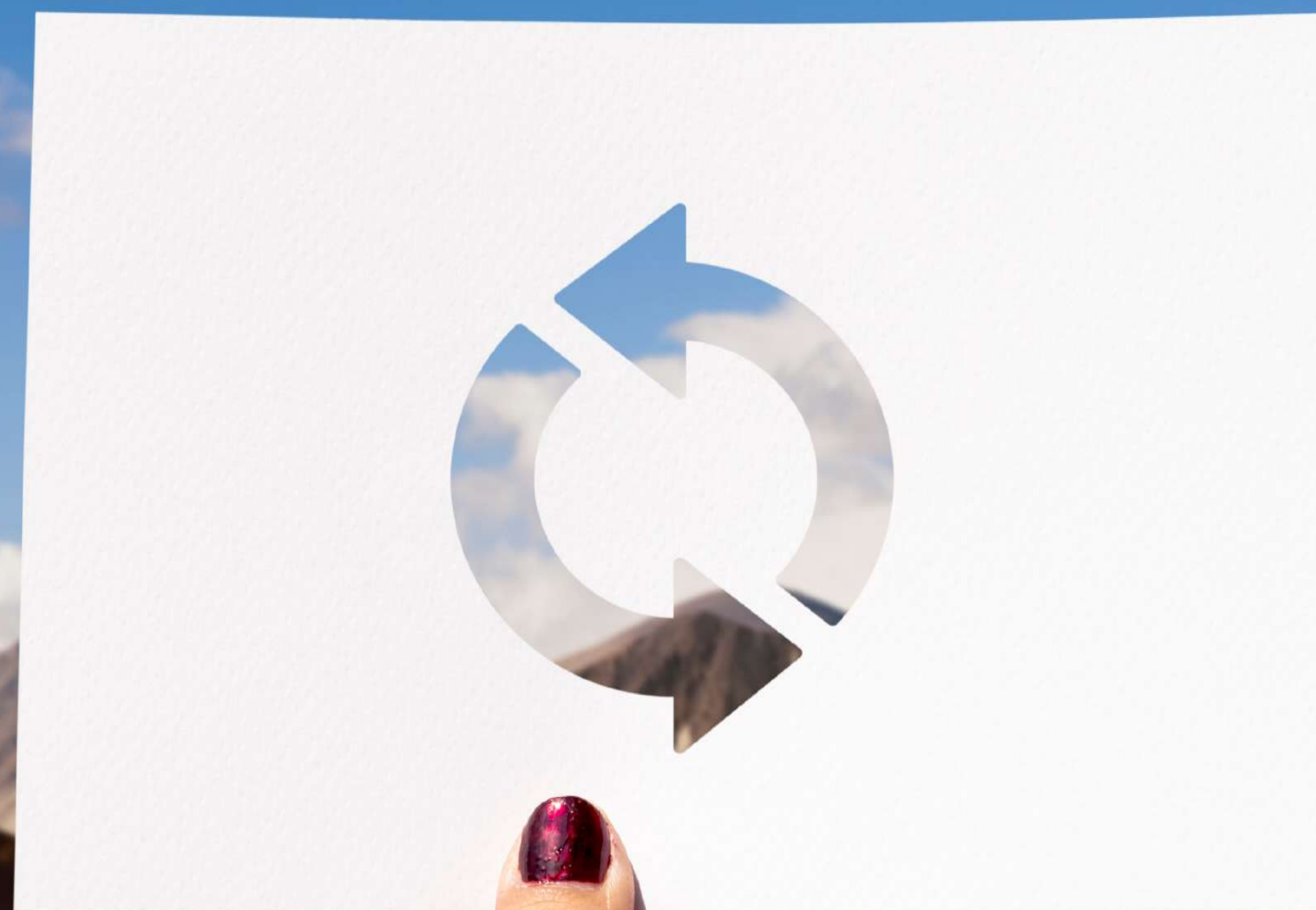
“ Мы работаем с командой профессионалов, которые не только отлично разбираются в технических вопросах внедрения системы, но и задают правильные вопросы по специфике бизнеса, всегда готовы подсказать подходящие варианты решения задач, предложить те или иные изменения. Специалисты Odyssey Consulting Group не подходят к выполнению проекта формально, а действительно радуют за успех нашей компании. Это приятно нас удивило. ”

Сергей Маркиш, начальник группы методологии ЗАО «ФосАгро АГ».

Понравился кейс? Запишитесь на бесплатную консультацию к нашему эксперту

[Записаться](#)

Громкие победы. Производство



«Уралпластик» обновил ERP- систему



“ Говоря о результатах, прежде всего отмечу, что для пользователей "Уралпластик" проект перехода на Microsoft Dynamics AX 2009 прошел безболезненно. Мы навели порядок в системе учета и контроля материальных потоков и финансовых затрат, в части закупки сырья и материалов. Теперь мы четко понимаем, на что тратим деньги. Кроме этого, мы получили возможность установки новых модификаций данного ERP-решения, что обеспечит нашему бизнесу ряд дополнительных конкурентных преимуществ.



Громкие победы. Производство



РУССКАЯ КОЖА
группа компаний

“Русская кожа” повышает эффективность планирования и обработки заказов



“ Мы довольны итогами реализации первого этапа проекта. Вместе с Odyssey нам удалось осуществить задуманное всего за 4 месяца. И это при том, что к первоначальному плану первого этапа проекта мы добавили трудоемкую и очень важную задачу – отразить в системе наш продуктовый каталог. Теперь менеджеры могут соотносить потенциальные сделки с имеющейся номенклатурой, что позволит осуществить задуманное – увеличить точность производственного планирования.



Сергей Рычагов, директор по проектам АО “Русская кожа”



Громкие победы. Производство



NOVATEK

Финансовая консолидация
в «НОВАТЭК»



“Созданная система представляет собой мощный и гибкий инструмент для подготовки консолидированной финансовой отчетности, отвечающий самым современным требованиям инвестиционного сообщества и регулирующих органов по предоставлению своевременной, полной и достоверной информации», — рассказывает Андрей Данилин, начальник управления консолидированной финансовой отчетности и финансового анализа «НОВАТЭК». — «Новая система значительно сокращает сроки подготовки квартальной и годовой консолидированной финансовой отчетности компании, позволяя при этом эффективно распределять ресурсы и осуществлять мониторинг исполнения задач.

”

Андрей Данилин, начальник управления консолидированной финансовой отчетности и финансового анализа «НОВАТЭК»

Узнать, как добиться аналогичных результатов в вашей компании, поможет консультация от экспертов Odyssey Consulting Group

Консультация

Интервью с директором практики Digital Commerce Odyssey



Дмитрий Радюкин

Директор практики Digital
Commerce Odyssey

С чего началась карьера в Odyssey Consulting Group?

Я работаю в компании уже 10 лет, хотя мой опыт в ритейле около 15 лет. До прихода в компанию Odyssey я работал в крупной ритейловой компании по торговле электроникой, где занимался внедрением ERP-системы со стороны клиента в качестве архитектора, а подрядчиком как раз был Columbus (нынешний Odyssey Consulting Group). Я пришел в Odyssey с желанием развиваться и применять накопленный опыт в новом контексте. Интересно было посмотреть, как это работает в консалтинге.

Все началось с внедрения ERP-систем, но в современных реалиях этого мало, согласен?

Да, преимущество для компаний состоит не только во внедрении ERP-систем, а в решениях, которые охватывают несколько областей бизнеса и поддерживают комплексную цифровую трансформацию. Внедрение ERP систем дало мне понимание того, как устроена розничная торговля и в каких процессах можно получить выгоду после их автоматизации.

Важно не только сосредотачиваться на автоматизации ключевых процессов back-офиса, а и внедрять решения, которые направлены на управление различными каналами продаж, через которые покупатели напрямую взаимодействуют с компанией.

Сейчас на рынке появляется все больше проектов, которые направлены на комплексную цифровую трансформацию. В этой эволюции я вижу уникальную возможность для компаний поддержать свои бизнес-стратегии и получить дополнительные преимущества от внедрения передовых технологий.

[ЧИТАТЬ ИНТЕРВЬЮ ПОЛНОСТЬЮ](#) →

Интервью с руководителем Odyssey Care и офиса разработки Odyssey Consulting Group



Сергей Сидоров

Заместитель директора

С чего начался твой путь в компании Odyssey Consulting Group?

Компанию я выбрал по рекомендации своего друга, который на тот момент уже работал здесь. Он был вдохновлен коллективом, интересными задачами и проектами. Потом настал такой период, когда я решил поменять работу, и направил резюме в Odyssey (ранее Columbus)

Мои первые шаги были в качестве консультанта, а затем я двигался вверх по карьерной лестнице, становясь менеджером проектов и впоследствии директором практики.

Ты работаешь 20 лет в компании и наверняка наблюдал как преобразовывается IT-консалтинг, что поменялось за эти годы?

Рынок консалтинговых услуг стал более зрелым. 20 лет назад IT-консалтинговые компании напоминали стартапы - они экспериментировали в различных направлениях, а конкуренция была гораздо менее интенсивной. Со временем рынок стал более конкурентным, компании начали специализироваться в определенных областях и направлениях, предоставляя конкретные продукты и услуги.

Последние 2 года мы переживаем период глубокой трансформации. Ранее большая часть рынка была занята зарубежными продуктами, но сейчас мы наблюдаем смещение в сторону отечественных вендоров и независимых разработчиков.

[ЧИТАТЬ ИНТЕРВЬЮ ПОЛНОСТЬЮ](#) →

Личные истории сотрудников



Анастасия Меркулова, директор по маркетингу

«Клиента нужно любить, как самого себя»

[ЧИТАТЬ ИНТЕРВЬЮ](#) →



Андрей Лукин, директор практики «Дистрибуция и производство»

«За свое счастье и успех нужно бороться»

[ЧИТАТЬ ИНТЕРВЬЮ](#) →



Антон Тэц, руководитель проектов

«На проектах мы живем трансформацией компаний»

[ЧИТАТЬ ИНТЕРВЬЮ](#) →



Полина Сальникова, HR-директор Odyssey Consulting Group

«Мне нравится делать людей счастливыми»

[ЧИТАТЬ ИНТЕРВЬЮ](#) →



Дмитрий Телегин, руководитель отдела поддержки клиентов

«Для меня важно приносить пользу: менять в положительную сторону работу команды и клиентов»

[ЧИТАТЬ ИНТЕРВЬЮ](#) →



Мария Баранова, руководитель проектов Odyssey Consulting Group.

«Если каждый будет стремиться стать хорошим человеком, мы точно сделаем наш мир лучше»

[ЧИТАТЬ ИНТЕРВЬЮ](#) →



Арсен Исмаилов, директор по работе с клиентами и партнерами.




«Страх – это всего лишь гормон адреналин, его нужно искоренять»

[ЧИТАТЬ ИНТЕРВЬЮ](#) →

Odyssey Care

Поддержка Odyssey Care — эффективные решения по администрированию, развитию ИТ-инфраструктуры и бизнес-приложений с учетом индивидуальных потребностей вашего бизнеса.

Преимущества Odyssey Care:

-  Качественный сервис
-  Единая команда экспертов
-  Предсказуемые и прозрачные расходы

[Узнать подробнее](#)














Мультиоблачная инфраструктура и поддержка

Odyssey Consulting Group, сотрудничая с ведущими облачными провайдерами России и Европы, объединяет передовые практики и технологии, включая мультиоблачное георезервирование, резервное копирование между облаками и постоянный мониторинг безопасности.

Преимущества:

-  Надежность
-  Производительность
-  Безопасность
-  Большой опыт поддержки мультивендорных облачных решений
-  Гибкая ценовая политика

[Узнать подробнее](#)









Odyssey Consulting Group — ваш надежный партнер по цифровой трансформации

Записаться

Запишитесь на бесплатную консультацию

Columbus →  ODYSSEY
Consulting Group

Компания Odyssey Consulting Group [является приемником Columbus East](#) на рынках России, СНГ, Ближнего Востока и Средней Азии.

- 📍 Москва, Пресненская наб., Д. 12, БЦ «Башня Федерация Восток», 63 этаж, офис 10
- 📍 Санкт-Петербург, Литейный пр. Д. 26А, БЦ «Преображенский двор», офис 423
- 📍 Нижний Новгород, ул. Пискунова 29, БЦ «Приволжье», 6 этаж, офис 68
- 📍 Новосибирск, ул. Большевистская, д 101
- 📍 Алматы, мкр. Курылысшы, ул. Ырысты, д. 15, +7 (727) 397-90-63

☎ [+7 \(495\) 369-67-69](tel:+74953696769)

✉ sales@odysseyconsgroup.com

🌐 www.odysseyconsgroup.com