

# КОЛУМБУС: КАБЕЛЬ. ДОПОЛНЕНИЕ К “1С:ERP”

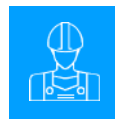
АВТОМАТИЗАЦИЯ И ОПТИМИЗАЦИЯ  
ПРОИЗВОДСТВА, ПЛАНИРОВАНИЯ И  
СКЛАДСКОЙ ЛОГИСТИКИ КАБЕЛЬНЫХ  
ЗАВОДОВ



Маржинальность и экономическая эффективность бизнеса зависят от многих факторов, одним из важнейших является грамотное планирование, помогающее правильно распорядиться основными активами, такими как производственные и складские мощности.

Особенно необходимы точные планы для производственных предприятий, работающих на высококонкурентном рынке: более точные сроки отгрузки повышают доверие к заводу, а также позволяют устанавливать более высокие цены на продукцию.

БРОШЮРА БУДЕТ ПОЛЕЗНА, ЕСЛИ ВЫ:



работаете в отрасли кабельной промышленности;



желаете повысить точность оперативного производственного планирования и отгрузок заказов клиентам;



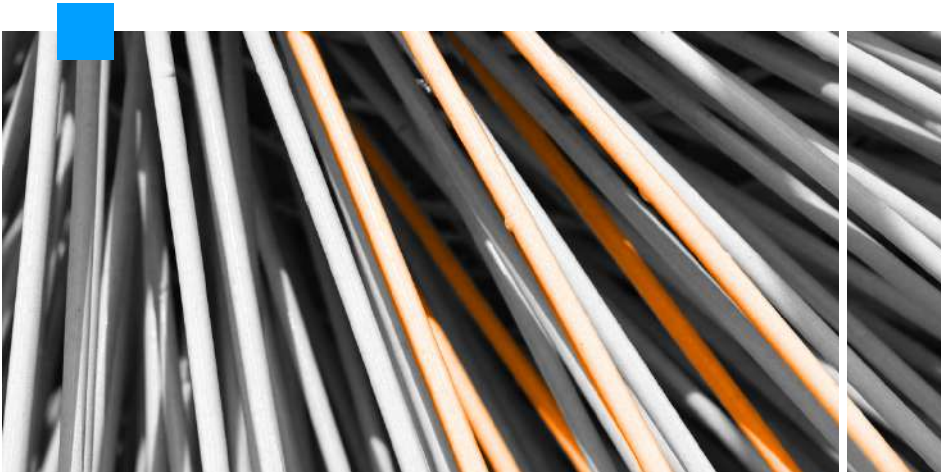
хотите опередить конкурентов, предложив вашим клиентам высокий уровень сервиса.



УМЕНИЕ НАЗВАТЬ СРОК, КОТОРЫЙ НЕ ПОМЕНЯЕТСЯ, — ЭТО ВАЖНОЕ КОНКУРЕНТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО, ПРИ КОТОРОМ ЗАВОДЫ СТАНОВЯТСЯ ИНТЕРЕСНЫ ЗАКАЗЧИКАМ.

## КЛЮЧЕВЫЕ ОСОБЕННОСТИ

КАБЕЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ



01

### ДОВЕРИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЯМ

Раньше зачастую потребители кабельной продукции не взаимодействовали с клиентом: закупки проводились через дистрибьюторов, которые решали все проблемы с доставкой и отгрузкой продукции. Сейчас заводы преимущественно делают это самостоятельно через торговые дома, а значит, выстраивают отношения

с клиентами напрямую и сталкиваются с необходимостью предотвращать срыв сроков.

02

### СРОКИ ПРОИЗВОДСТВА

Многим кабельным заводам известна концепция «now+40»: даже если изготовление заказа занимает около 7 дней, конечный покупатель получит заказ приблизительно через 47 дней. И если раньше сроки были проблемой дистрибьюторов, то сегодня на рынок вышли заводы напрямую и конкурируют не только качеством, но и сроками исполнения заказов.

Это значит, что у кабельного завода появляются 2 потенциальных конкурентных преимущества:

- снижение сроков до минимальных по сравнению с конкурентами,
- выполнение заказов в четко и заранее оговоренные сроки.

03

### ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ

Основную долю в себестоимости силового кабеля составляет стоимость сырья. Цена на металлы формируется на бирже, она подвержена изменениям. Традиционно кабельные заводы используют биржевые инструменты для хеджирования рисков изменения стоимости сырья, в частности, меди. Однако в руках менеджмента находится еще один инструмент, позволяющий уменьшить влияние стоимости сырья на конечную продукцию, — это грамотное планирование, позволяющее не хранить на складах остатки дорожающей меди и планировать закупки сырья.

## 04

### УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ

Особый акцент следует сделать на контроле качества. Кабельная продукция используется в строительстве, некачественный кабель – потенциальная угроза безопасности и жизни.

## 05

### СТРАТЕГИЯ ПРОИЗВОДСТВА

На рынке условно выделяют несколько видов поставщиков:

- Первые продают по стандартной цене, но с долгими сроками.
- У вторых продукцию можно купить прямо сейчас, но дороже.

Современному кабельному производству важно уметь находить баланс между базовыми стратегиями для повышения маржинальности и обеспечения устойчивости бизнеса.

## 06

### ОРГАНИЗАЦИЯ РАБОТЫ СКЛАДА

Складские бизнес-процессы – это важная часть цепочки поставок клиентам, без которой невозможно реализовать концепцию поставок точно в срок: именно склад отвечает за своевременную отгрузку произведенной продукции в соответствии с заказом клиента.

Организация работы складов становится важным элементом оптимизации кабельного производства, особенно в условиях ограниченных складских площадей, необходимости строгого партионного учета.



Исходя из вышеописанных особенностей формируются сегодняшние бизнес-задачи кабельного производства:



обеспечение сроков отгрузки заказов с точностью до дня в момент размещения;



производство под заказ с учетом длин намоток;



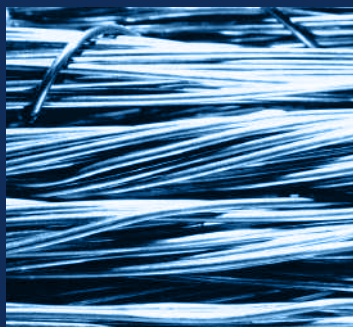
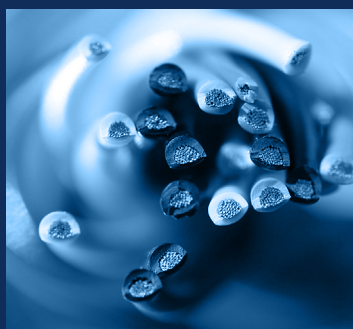
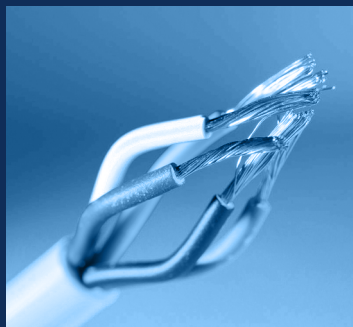
оптимальное распределение производственных мощностей под портфель заказов;



построение оптимальных складских процессов;



повышение конкурентоспособности предприятия на рынке за счет повышенного доверия заказчиков.



# РЕШЕНИЕ КОЛУМБУС: КАБЕЛЬ. ДОПОЛНЕНИЕ К “1С:ERP”

ОТВЕТ НА ВЫЗОВЫ КАБЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА

Международная ИТ-консалтинговая компания Odyssey разработала специализированное решение “Колумбус: Кабель. Дополнение к “1С:ERP””.

“Колумбус: Кабель” – это современная ERP-система на базе 1С:ERP с усовершенствованным функционалом в части планирования (модуль Ortems от Delmia), модулем WMS для организации работы складов с учетом отраслевой специфики кабельных заводов. Оно позволяет автоматизировать ключевые бизнес-процессы, повысив эффективность и контролируемость работы кабельного производства.

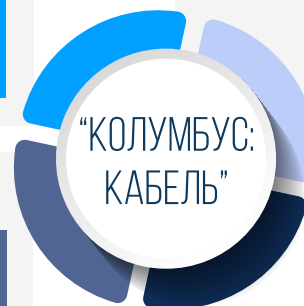


## 1С:ERP

Управление производством	Управление затратами и расчет себестоимости	Мониторинг и анализ показателей деятельности
Регламентированный учет	Управление персоналом и расчет заработной платы	Управление взаимоотношениями и с клиентами
Управление закупками	Управление продажами	Управление финансами и бюджетирование
Управление складом и запасами	Организация ремонтов	Совместное использование с «1С:Документооборот 8»

## КОЛУМБУС: КАБЕЛЬ. ДОПОЛНЕНИЕ К "1С:ERP"

НСИ: Кабельная продукция и полуфабрикаты	Адаптированное планирование продаж и производства
Ведение заказов с учетом толеранса. Анализ маржинальности	Агрегация заказов клиентов в производственные партии
Контроль запасов и НЗП, длин намоток, маркоразмеров	



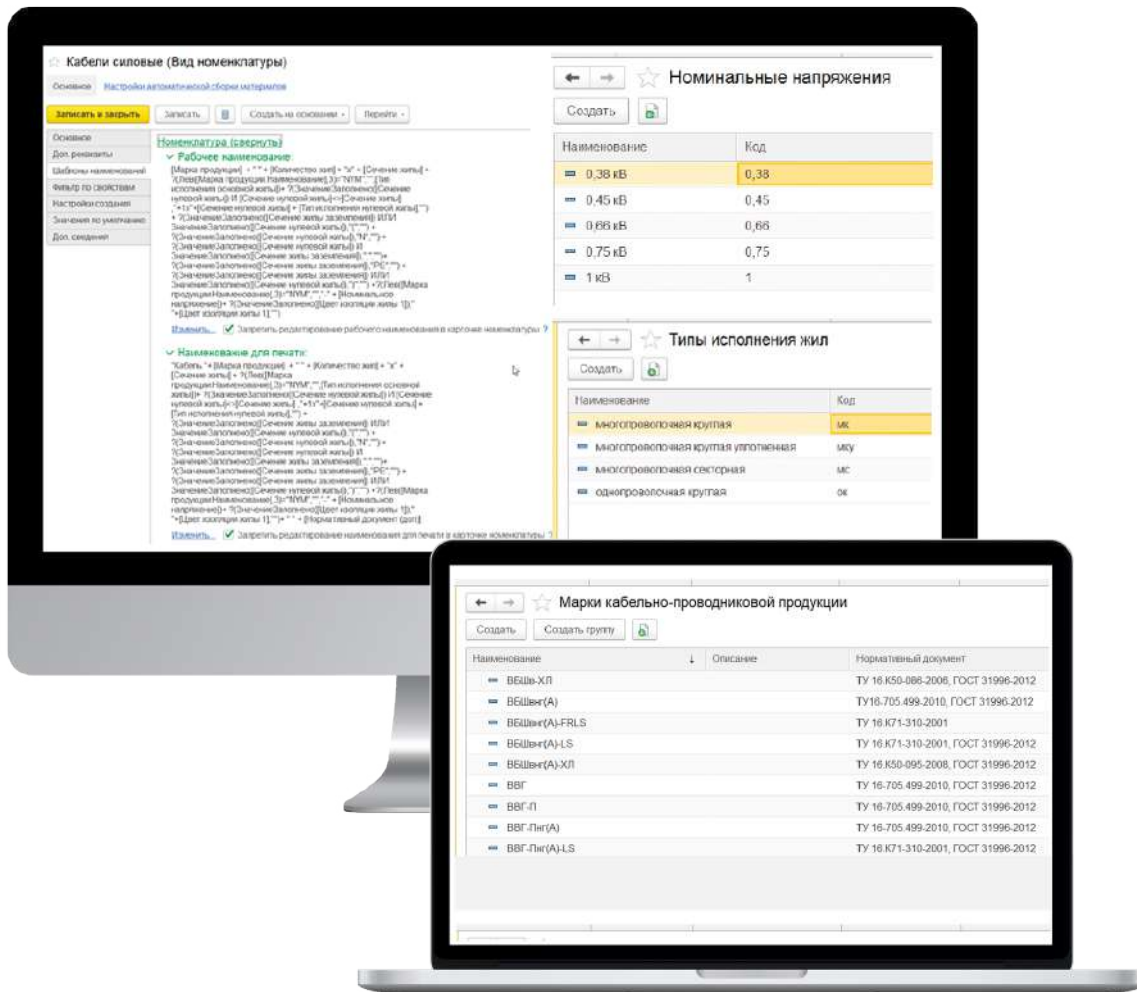
## WMS

Топология склада с учетом ВГХ. Правила размещения	Интеграция с ТСД и складским оборудованием	Учет всех типов тары (катушки, барабаны). Давальческая/Возвратная
Распределение заданий на приемку и размещение товаров	Технологии контроля, сборки, отгрузки	Резервирование номенклатур и пополнение ячеек
Кросс-докинг. Автоматическое формирование документов		Инвентаризация по отдельным зонам, проходкам, ячейкам
Терминалы сбора данных		
		Принтеры печати этикеток

 **DELMIA** | *Ortems PlannerOne*

Оперативное планирование и расчет сроков отгрузки	Загрузка рабочих центров и оптимизация	Сменно-суточные задания
---	--	-------------------------

# ОСОБЕННОСТИ РЕШЕНИЯ



Интерфейс "Колумбус: Кабель"

- учет маркоразмеров производимой продукции, материалов (металл, пластикаты, изоляционные материалы) позволяет минимизировать пересортицу материалов и готовой продукции на складах;
- детальный учет изготовления и использования видов тары (техническая, давальческая, коммерческая) помогает контролировать показатели оборачиваемости тары и ТМЦ;
- оптимизация производственных процессов с помощью агрегации заказов по существенным критериям общности технологических процессов (волочение, скрутка, изоляция, бронирование, экранирование, маркировка, намотка);
- отслеживание всех этапов производственного процесса и управление качеством на каждом из них, контроль сверхнормативных отходов, видов и причин возникновения брака;
- детальный анализ себестоимости, маржинальности с оперативным анализом отклонений от нормы с учетом толеранса;
- учет производственных операций, производимых на складе (отрезы, намотка, упаковка);
- возможность работы с распределенной структурой складов, организация подпитки с буферных складов.



## ПРЕИМУЩЕСТВА РЕШЕНИЯ “КОЛУМБУС: КАБЕЛЬ”

Решение сочетает в себе все преимущества систем Ortems, WMS и 1С.



### ПРЕИМУЩЕСТВА ORTEMS

- возможность повысить эффективность использования и производительность имеющегося оборудования;

- определение точных сроков отгрузки (обещанной даты) и обеспечение выполнения OTIF;
- оперативное планирование с оптимизацией по всему парку оборудования для выполнения обещанной даты;
- быстрый пересчет планов в случае отклонений;
- визуализация производственных потоков, интерактивное изменение плана, перепланирование по факту исполнения.



### ПРЕИМУЩЕСТВА ПЛАТФОРМЫ 1С

- низкое TCO (total cost of ownership — совокупная стоимость владения);
- стоимость лицензий ниже других ERP с сопоставимым функционалом;
- большое количество разработчиков на рынке;
- большое количество компаний-интеграторов;
- удобство разработки, обучаемость;
- доступная интеграция с другими системами;
- поддержка национального законодательства.



### ПРЕИМУЩЕСТВА WMS

- оптимизация использования складских площадей;
- повышение эффективности операций по подбору ТМЦ и сокращение времени сборки заказа;
- обеспечение контроля выполнения операций и действий сотрудников склада;
- повышение качества планирования складских операций;
- повышение производительности труда сотрудников склада.



## ВНЕДРЕНИЕ РЕШЕНИЯ “КОЛУМБУС: КАБЕЛЬ” ПОМОЖЕТ

### ВАШЕЙ КОМПАНИИ:

- определять предварительные сроки отгрузки готовой продукции по каждому заказу;
- производить многокритериальную оптимизацию производственного плана и строить оптимальные последовательности заказов по единицам оборудования;
- производить быстрые пересчеты планов производства и закупок;
- визуализировать процесс производства и изменений;
- отслеживать заказы в цехах и статус исполнения;
- управлять качеством (ОТК и обработка брака) и работать с претензиями;
- увеличить скорость обработки заказов;
- повысить точность калькуляции;
- получать детальную информацию о полной себестоимости продукции;
- улучшить управление дебиторской задолженностью;
- оптимизировать незавершенное производство;
- получать информацию о запасах готовой продукции в разрезе длин, единиц хранения;
- использовать инструменты контроля взаиморасчетов с контрагентами в разрезе заказов;
- организовать строгий партионный учет продукции на складе;
- организовать взаимодействие склада с производством как в части получения готовой продукции, так и в части обработки возвратов;
- организовать складские бизнес-процессы для работы с некондиционным или бракованным товаром;
- производить оптимизацию склада: система автоматически создаст задание на дефрагментацию склада при необходимости оптимизации хранения;
- производить инвентаризацию склада;
- выявлять неликвидную продукцию, хранящуюся на складе;
- работать с отгрузкой барабанов, евро поддонов на автомобильном транспорте;
- контролировать отгрузки грузополучателям.



ИСПОЛЬЗУЯ “КОЛУМБУС: КАБЕЛЬ”, ВЫ ТАКЖЕ БУДЕТЕ ПОЛУЧАТЬ ТЕХНИЧЕСКУЮ ПОДДЕРЖКУ РЕШЕНИЯ. В ОБЪЕМ ПОДДЕРЖКИ ВХОДИТ:

- Адаптация продукта к обновлениям вендора 1С:ERP;
- Возможность получения обновлений в рамках развития решения “Колумбус: Кабель”;
- Возможность обращения в службу поддержки по вопросам функционирования решения “Колумбус: Кабель”;
- Льготные условия расширенной поддержки Odyssey Care;
- Демонстрация новых возможностей решения.

## ПРЕИМУЩЕСТВА ODYSSEY



### **Опытные консультанты**

Odyssey является многолетним официальным партнером 1С в статусе мультивендора и участником 1С:Центр ERP. Мы специализируемся на ИТ-решениях для производственных, торговых и логистических компаний, в том числе разрабатываем и внедряем собственные решения на базе 1С.

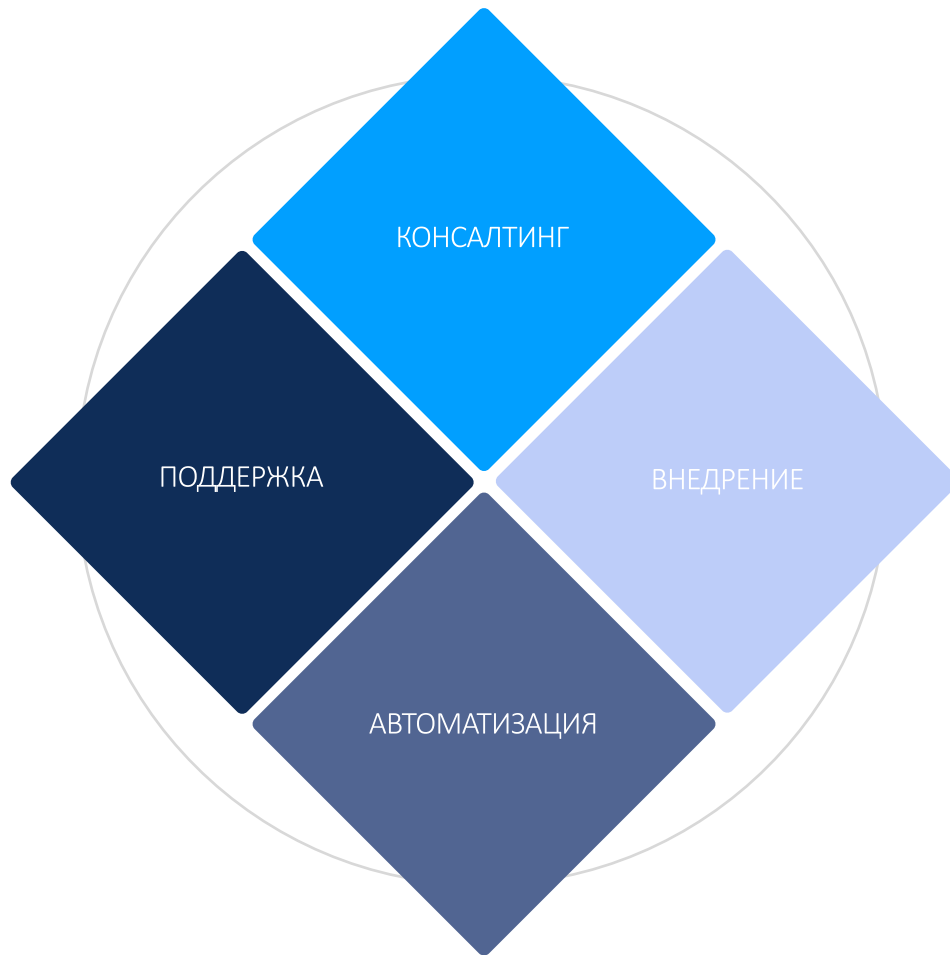
### **Отраслевая экспертиза**

Эксперты Odyssey работают с ведущими российскими и зарубежными компаниями кабельной отрасли. Решение Колумбус: Кабель было разработано с учетом лучших международных практик и индивидуальных потребностей российских кабельных предприятий.

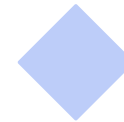
### **Постоянное развитие**

С Odyssey ваша компания будет совершенствоваться, сохраняя индивидуальность: мы тщательно изучаем ваши текущие бизнес-процессы и вместе с вами определяем перспективные направления для роста.

# ПРОЕКТНЫЙ ПОДХОД ODYSSEY



- Анализ текущего состояния бизнеса, анкетирование бизнес-заказчиков проекта.
- Формализация концепции реализации проекта.
- Карта реализации проекта с учетом развития на 2-3 года.
- Рекомендации по реализации проекта, исходя из лучших международных практик.



- Тестирование проекта на стороне партнера.
- Тестирование проекта с фокус-группой клиента.
- Первичный запуск в промышленную эксплуатацию.
- Получение обратной связи первых пользователей, внесение изменений.
- Финальный запуск проекта, документация.



- Разработка системы, реализация бизнес-процессов.
- Техническая разработка системы.
- Интеграции с внутренними и внешними системами.
- Обучение специалистов клиента.



- Онлайн-поддержка проекта в промышленной эксплуатации.
- Консультации для специалистов клиента.
- Внесение изменений в проект, корректировка плана развития.
- Подготовка к следующим этапам реализации комплексного проекта.

# О НАС

Odyssey Consulting Group – консалтинговая компания, признанный эксперт в сфере цифровой трансформации. Внедряем лучшие мировые практики для роста компаний из России, СНГ, Ближнего Востока и Азии.



## ODYSSEY — ВАШ НАДЕЖНЫЙ ПАРТНЕР ПО ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ

+7 (495) 369-67-69

[sales@odysseyconsgroup.com](mailto:sales@odysseyconsgroup.com)

[www.odysseyconsgroup.com](http://www.odysseyconsgroup.com)



## МЫ ПРЕДЛАГАЕМ РЕШЕНИЯ В СЛЕДУЮЩИХ НАПРАВЛЕНИЯХ:

Решения для управления взаимоотношениями с клиентами

---

Digital commerce

---

Логистические решения

---

Data & Analytics

---

Решения для производственных компаний

---

Решения для оптимизации производственного планирования

---

Решения для ритейла

### СРЕДИ НАШИХ КЛИЕНТОВ:

Nordgold, «Свеза», «ФосАгро», Spar, LaModa, «Золотое Яблоко», L'Etoile, Melon Fashion Group, «Восточная Техника».